



Technico-commercial

Grandes Cultures / Cultures Spécialisées

Notre entreprise :

Entreprise familiale implantée sur le territoire Camargue – Crau – Alpilles, nous commercialisons depuis 1985 auprès de nos clients agriculteurs des solutions de nutrition des plantes, de protection des cultures et des semences, principalement en Grandes Cultures.

Notre ADN : l'appui Technique de nos Clients, une présence terrain à leur service et le partage d'une valeur ajoutée de leurs productions.

Dans le cadre d'une transmission d'un secteur clé de notre dispositif et d'un projet collectif qui va mobiliser notre énergie dès la Campagne 2022, nous renforçons notre Equipe.

La mission :

Directement rattaché au Directeur Commercial, vos principales missions :

Vous travaillez dans un premier temps en binôme avec le Responsable du Secteur à pourvoir.

Votre responsabilité du développement des ventes de ce portefeuille Clients vous incombera dans un deuxième temps.

Grâce à notre offre de Collecte attractive, vous prospecterez un terrain en conquête de nouveaux céréaliers.

Notre gamme pertinente de solutions innovantes sera un atout pour convaincre de nouveaux clients à nous rejoindre.

Votre Profil :

De formation agricole (niveau BTS Licence), passionné par notre métier, vous avez clairement un tempérament commercial qui servira votre réussite.

Votre culture est orientée Céréales et une expertise riz serait appréciée. Parler italien serait un atout supplémentaire.

Une expérience réussie dans le métier de la collecte de céréales serait un plus pour performer dans ce poste.

Vous êtes organisé, autonome et force de proposition.

Si vous avez envie de révéler vos talents et de vous réaliser professionnellement au sein d'un groupe à taille humaine, rejoignez-nous.

Maîtrise de l'outil informatique.

Permis B.

Conditions :

CDI à pourvoir dès que possible

Un salaire fixe + une prime annuelle

Pack bureautique

Voiture de société