

Alternant Technico-Commercial Agroalimentaire (H/F) - Antrenas 48

Languedoc Lozère Viande est une entreprise de découpe et transformation de produits carnés en fort développement (environ 100 personnes), située au cœur d'un bassin d'élevage, à mi-chemin entre l'Aubrac, les Causses et les Cévennes.

Notre mission première est de **valoriser la production des éleveurs bovins et ovins locaux**.

Filiale d'un groupement de 2500 éleveurs (CELIA), nous travaillons en **circuit court**.

Très « terroir » et véritables acteurs de notre région, nous sommes engagés pour le développement durable de nos territoires et la préservation de nos paysages.

Votre projet,

Vous recherchez une alternance en tant que technico-commercial dans le secteur agroalimentaire, dans lequel vous pourrez évoluer ?

Vous souhaitez acquérir progressivement des compétences pour préparer votre entrée dans la vie active ?

Alors rejoignez-nous !

Vous apprendrez à valoriser les produits de nos éleveurs et à faire connaître nos labels de qualité, en rencontrant des « professionnels de la viande » (boucheries, restaurants, collectivités, cuisine centrale, grande et moyenne distribution...).

Formé(e) sur nos produits, vous deviendrez un technicien passionné dans la commercialisation de produits carnés (viande de qualité bouchère, découpe, salaison).

Vous apprendrez « les trucs et astuces » pour établir une relation de confiance avec nos clients.

Vous pourrez vous appuyer sur notre équipe de télévente et de production.

Grâce à l'accompagnement de proximité de votre responsable Romain, vous mettrez en pratique les enseignements théoriques que vous avez suivi(e) dans votre organisme de formation, afin de **devenir progressivement autonome** dans vos missions.

Cette alternance est à pourvoir à partir de septembre 2023 (à adapter en fonction du planning de votre organisme de formation).

A quoi vous attendre ?

Au sein de nos nouveaux locaux, vous intégrerez des équipes de passionnés(ées) évoluant dans un cadre de travail agréable disposant d'un outil de travail performant. Vous développerez ainsi vos compétences en gestion de projet, en relationnel, en analyse et pourrez être force de proposition !

Votre cadre de vie « au vert », vous permettra de bénéficier à la fois de la nature, des activités de plein air tout en vous permettant de rejoindre de grandes villes comme Montpellier ou Clermont-Ferrand grâce à la proximité de l'autoroute A75

C'est tout à fait « Vous ! » :

Vous préparez une formation de niveau Bac+2 (BTSA technico-commercial) ou Bac +3 (Licence professionnelle commercialisation des produits alimentaires), Vous êtes titulaires du permis B

Vous possédez une aisance relationnelle, le goût du terrain, vous êtes curieux(se) et tenace, alors vous avez toutes les clés pour réussir !

Cette alternance correspond à votre projet ?

Alors postulez !

Contact : rh@sallv.fr

Tél : 0466484178

Après un premier échange téléphonique avec le service des ressources humaines, vous rencontrerez lors d'un entretien votre futur responsable et le Directeur.

Avantages : Participation aux résultats et prime de fin d'année en fonction de l'ancienneté / Avantages du CSE