

# Conseiller Agro Économique (H/F)

La **Coopérative Agricole de Céréales (CAC)** est depuis 1947 une entreprise coopérative dont la vocation est d'assurer le développement économique et le revenu de ses adhérents agriculteurs. Elle occupe une place prépondérante dans le paysage agricole alsacien et fédère 3 500 adhérents agriculteurs dans les secteurs des céréales, de l'élevage de la viticulture, et des cultures spécialisées.

La CAC exerce ses métiers de collecte et d'agrofournitures, réalise 150 M€ de chiffre d'affaires et compte 170 salariés, 26 centres de collecte, 21 magasins d'approvisionnement dont 3 en cultures spéciales.

Elle conseille, accompagne les agriculteurs dans la conduite de leurs cultures et investit dans l'expérimentation et la recherche de nouvelles solutions agronomiques dans une logique de performance et de respect des ressources naturelles.

## Missions :

Rattaché(e) au Responsable Commercial Grandes Cultures Elevage, vous aurez en charge, les missions suivantes :

- Maîtriser la connaissance et caractérisation des associés coopérateurs, ainsi que les prospects
- Développer l'offre de la coopérative sur le territoire
- Accompagner l'agriculteur dans ses pratiques culturales, son diagnostic, la construction des solutions et le suivi de leurs bonnes exécutions
- Porter l'offre et assurer la performance commerciale de la coopérative sur le territoire
- Être responsable de chaque compte suivi et s'assurer, tant pour la coopérative que pour l'agriculteur de la qualité de relation humaine et financière
- Prévoir et planifier les besoins actuels et futurs pour permettre un approvisionnement adapté pour la saison, comme une capacité de collecte idoine, et nourrir la réflexion sur les nouvelles offres
- Représenter la structure auprès des associés coopérateurs et porter les valeurs coopératives
- Accompagner les auditeurs des clients industriels chez les associés coopérateurs
- Produire les indicateurs de l'activité

## Profil recherché :

Vous êtes de niveau minimum bac +5 en agriculture/agronomie, vous disposez impérativement d'une première expérience réussie.

Dynamique et motivé(e), votre aisance relationnelle, votre sens de l'écoute et votre connaissance du métier seront des atouts indispensables. Vous êtes autant à l'aise pour porter des packs solutions que des offres produits. Vous avez un sens commercial développé, vous êtes organisé et rigoureux, vous êtes capable de travailler en autonomie.

La prise de fonction est souhaitée dès que possible en CDI. La rémunération sera fonction de votre expérience.

Si vous êtes intéressé(e), nous vous invitons à envoyer votre candidature à [recrutement@cac68.fr](mailto:recrutement@cac68.fr)